

GAZ ET ÉLECTRICITÉ À LA HAUSSE,

comment réagir au sein de mon exploitation?

Ces derniers mois, les prix du gaz et de l'électricité ont connu de fortes hausses sur les marchés de gros. Évidemment, ces hausses se répercutent sur les prix payés par les consommateurs, qu'ils soient privés ou professionnels. En qualité de partenaire de la FWA, Broptimize aide les agriculteurs dans la gestion de leurs besoins énergétiques et les guide afin d'optimiser leurs contrats de fournitures ainsi que leurs consommations énergétiques.

BROPTIMIZE

On remarque depuis plusieurs mois mais également de l'électricité. La concomitance d'une demande accrue et d'une offre réduite de gaz sur le marché européen en sont la cause.

La reprise économique post-covid aperçue sur le marché asiatique attire la demande de qaz naturel liquéfié (GNL),

induisant une diminution de son appro-



Avec la flambée du prix de l'énergie, on suit de près le compteur!

visionnement en Europe. Les taux de remplissage des stockages sont donc au plus bas, depuis six ans, pour cette période de l'année. Avec un hiver froid, la demande pourrait augmenter et ainsi accentuer ce faible niveau de réserve. Les conditions météorologiques dont toute personne ou entreprise est indépendante influencent également la demande.

La montée des prix du CO2 en Europe a également contribué à une demande importante de gaz, au détriment du charbon, pour la production d'électricité. C'est ainsi que la hausse du prix des énergies fossiles (gaz et charbon) et la hausse du prix du CO2 entraînent la flambée du prix de l'électricité sur le marché européen et donc belge.

Les conséquences pour mon exploitation

La consommation énergétique des exploitations agricoles est, dans la plupart des cas, importante. Que ce soit pour le stockage des fruits et légumes, ou pour la traite des animaux, par exemple, les exploitants ont réellement besoin d'énergie pour le bon fonctionnement de leur ferme.

Avec une telle hausse des prix sur le marché, le budget énergétique qui pouvait sembler anodin prend désormais une place prépondérante dans le budget global de l'entreprise. En effet, pour une exploitation agricole dont la consomma- L'équipe de Broptimize

tion est d'environ 100 MWh, la facture de régula- tacite de ses contrats risation pourra varier du simple au double, selon et de laisser le fourla date de signature du contrat!

Pour plus de détails concernant la hausse des prix de l'électricité et du gaz, la Commission de Régulation de l'Electricité et du Gaz (CREG) a sorti une hausse significative du prix du gaz une étude au mois de septembre, disponible sur leur site internet.

> De cette analyse, on remarque que notre dépendance aux énergies fossiles peut entraîner des conséquences significatives sur le budget annuel d'un ménage mais surtout d'une entreprise dont les consommations sont encore plus

Broptimize, consultant de référence en matière de transition énergétique, partenaire de la FWA

Nombreuses sont les entreprises désireuses de s'améliorer d'un point de vue énergétique, tant pour l'aspect économique qu'écologique. Au vu de l'actualité, le sentiment d'urgence se fait ressentir et les équipes de Broptimize sont au premier rang pour trouver les solutions adéquates aux besoins de leurs clients.

«Nous pensons que la transition énergétique sera, demain, un facteur de différenciation», déclarent Sébastien et Michael Menu, les frères

Broptimize aide ainsi les indépendants et PME à se développer vers une organisation plus compétitive et plus durable en les accompagnant de façon intégrée et transparente dans la gestion de leurs besoins énergétiques.

Fondée en 2016 par deux frères entrepreneurs, l'entreprise compte aujourd'hui une trentaine d'employés, dont 10 ingénieurs, afin d'aider, entre autres, les agriculteurs en Wallonie.

Négocier ses contrats d'énergie

Face à cette hausse des coûts de l'énergie, la première mesure à adopter au niveau de l'exploitation est certainement négocier ses contrats d'énergie.

Peu d'agriculteurs prennent le temps de réaliser cette démarche pourtant primordiale.

nisseur d'énergie augmenter sa marge de vente sans

Négocier, c'est aussi veiller sur le

marché tout au long de l'année afin de revoir ses conditions tarifaires aux moments les plus opportuns. Il est cependant difficile pour un agriculteur de prendre le temps de surveiller les marchés boursiers du gaz et de l'électricité, qu'il ne connaît pas. Il lui est également compliqué de choisir le type de contrat le plus approprié (fixe ou variable) selon les consommations moyennes de l'exploitation ainsi que sa durée. C'est pourquoi Broptimize lui propose de le faire, à sa place, en toute indépendance des fournisseurs! Le temps gagné par l'exploitant, qui induit également un gain économique, lui permet de se concentrer sur la gestion de ses propres activités.

En plus, lors de la négociation des contrats, Broptimize apporte du volume de consommation aux différents fournisseurs. Avec l'introduction de plus de 2.500 entreprises clientes, tous secteurs confondus, ces prestataires réduisent leur marge de vente afin d'être plus compétitifs et d'acquérir de nouveaux clients.

Diminuer ses consommations énergétiques

La deuxième chose à faire est de diminuer sa consommation énergétique. La devise pour les entreprises clientes de Broptimize se résume en «L'électricité la moins chère est celle qui n'est pas consommée". Il est donc nécessaire d'analyser les flux de consommation au sein de l'exploitation agricole et de déterminer là où des économies peuvent être réalisées. Parfois, cela se résume à simplement changer le système d'éclairage. Il se peut aussi que des améliorations doivent être apportées aux groupes frigorifiques ou au système de chauffage.

Au sein du bureau d'études de Broptimize, les ingénieurs accompagnent les agriculteurs dans cette analyse et déterminent les pistes d'amélioration à mettre en place. Si l'exploitant Négocier permet en effet d'éviter la reconduction désire ensuite instaurer une solution, l'ingénieur



à l'agriculteur de devenir producteur d'énergie

chargé du dossier s'occupe de réaliser le projet, de la conception technique à l'analyse des devis envoyés sous forme d'appel d'offres à différents prestataires.

Produire sa propre énergie

Une troisième piste à explorer est certainement la production de sa propre énergie.

Une fois la consommation réduite au maximum, il convient de produire sa propre énergie afin d'être le plus autonome possible. Plusieurs technologies existent sur le marché, adaptées aux exploitations agricoles, telles que les panneaux photovoltaïques, les unités de biométhanisation ou même parfois les éoliennes.

Il existe, pour chaque établissement, une solution rentable de production d'énergie. Sur base de leurs besoins énergétiques et de leur profil de consommation, les ingénieurs de Broptimize conseillent les agriculteurs au mieux, en toute indépendance des différents installateurs. Après le dimensionnement technique de l'équipement le plus optimal, ils rédigent le cahier des charges envoyé ensuite à différents acteurs spécialisés pour sa mise en œuvre. Cette démarche permet, en moyenne, une réduction du devis de 15 à 20%!

Evidemment, ces trois conseils (négocier ses contrats, diminuer sa consommation et produire son énergie) peuvent être considérés séparément. Cependant, ce schéma de réflexion est propice afin de reconnaître l'exploitation agricole telle que la plus optimale possible énergétique-

La FWA et Broptimize

Alors que Broptimize accompagne les agriculteurs dans la gestion opérationnelle de leurs projets énergétiques, le SEIT, Service d'Etudes de la FWA, est une équipe d'experts agricoles qui répondent aux demandes des membres de la FWA dans les thématiques environnementales, de productions végétales, animales ou sanitaires. Le SEIT accompagne les membres FWA dans les différentes procédures administratives mais est également une interface de réflexion, de discu sion et de négociation avec les différentes autorités publiques ainsi que diverses organisations. Il prépare les positions FWA, validées par les élus et les défend lors des réunions avec les instances politiques aux différents niveaux (européen, fédéral ou régional). Le SEIT intervient également pour aider la communication de la FWA dans les thématiques d'actualités. C'est ainsi que plus spécialement en matière d'énergie, le SEIT étudie les menaces et opportunités des énergies renouvelables pour le secteur agricole et interpelle les politiques quand l'énergie rentre en concurrence avec les activités agricoles (cf. les récentes positions concernant des projets d'agrivoltaïsme).



TÉMOIGNAGE

de Philippe Snoeck, exploitant des Vergers de Sonkeu



Les exploitations agricoles disposent souvent d'emplacements propices aux panneaux photovoltaïques



proposer aux clients des fruits sains et de qualité.

Nous avons rencontré Philippe Snoeck afin de mieux comprendre sa représentation du marché actuel et comment il gère, au quotidien, ses contrats de fourniture d'énergie.

Pleinchamp: Avant d'être client chez Broptimize, comment gériez-vous vos contrats d'énergie?

Philippe Snoeck: A tâtons... J'essayais de penser à la date d'échéance de mon contrat mais encore, fallait-il que je m'en souvienne! On signait parfois pour des contrats à long terme (2 ou 3 ans) mais sans vraiment surveiller le marché.

PC: Il n'y avait donc pas de veille systématique du marché?

Ph. S.: Non! Avant la libéralisation du marché en 2007, c'était plus simple évidemment. Il y avait moins de fournisseurs et moins d'offres complexes proposées.

de consommation donc les différences de prix se marquaient moins. Il y a 5 ans, nous avons décidé de stocker la totalité de nos fruits ici-même. Nous avons donc investi dans nos propres frigos et dès cet instant. les consommations électriques ont évidemment flambé.

PC: Est-ce que vous avez déjà rencontré un problème quelconque avec votre fournisseur d'énergie?

Ph. S.: Un problème, pas vraiment. Ce

Connaissez-vous «Les Vergers de savais jamais les joindre. Je pouvais perdre des Sonkeu»? Cette exploitation fruitière de demi-journées de travail pour poser une simple la famille Snoeck est située dans une anquestion lorsqu'un problème se posait. Je sais cienne ferme au cœur du Pays de Herve, que via Broptimize, j'aurai toujours quelqu'un à Melen. Les fruits y sont cultivés, au fil au bout du fil. D'ailleurs, c'est un copain qui m'a des saisons, de manière raisonnée afin de renseigné l'entreprise parce qu'il en avait un avis

PC: Vous avez donc accepté de rencontrer Broptimize grâce à votre connaissance?

Ph. S.: Oui, bien sûr. Pour tout ce qui touche aux marchés de l'énergie et des télécoms, d'habitude, je ne réagis pas. Dans ce cas-ci, mon ami vivait l'expérience Broptimize et en était satisfait, c'est pourquoi j'ai accepté la rencontre avec leur consultant.

Je déteste qu'on me démarche par téléphone, surtout par des sociétés qui revendent les produits et services d'autres entreprises depuis l'autre bout du monde. Ce que j'apprécie avec Broptimize c'est leur disponibilité et leur proxi-

PC: De manière générale, quel est l'intérêt pour vous de faire appel à une société de consultance telle que Broptimize?

Ph. S.: Principalement parce que nous ne sommes pas au courant de tous les changements sur le marché de l'énergie. On ne sait jamais trop On n'avait pas non plus le même niveau quand il faut changer de fournisseur et quand il faut renégocier son contrat. D'ailleurs, se souvenir de l'échéance de son contrat n'est pas si évident! J'ai donc cette partie de la gestion de l'exploitation hors de la tête, je suis vraiment tranquille à ce point; je sais que quelqu'un s'en occupe pour moi.

PC: Pour vous, être bien accompagné pour vos besoins énergétiques c'est d'avoir quelqu'un qui surveille le marché et vos contrats?

Ph. S.: Tout à fait. C'est aussi le suivi dont je qui me dérangeait le plus c'est que je ne bénéficie. Chaque année, je rencontre les mêmes

collaborateurs afin de discuter, ensemble, de l'état du marché et de mes contrats.

PC: Comment décririez-vous le marché de l'énergie, aujourd'hui?

Ph. S.: C'est un marché très opaque. On ne sait rien, sauf quand il y a des hausses. Maintenant je sais que j'ai quelqu'un sur qui compter et avec qui en apprendre. Finalement, c'est ce qu'il faut timent mais pour quelqu'un qui n'a ni le temps, pour les indépendants comme moi!

PC: Depuis la construction de votre bâtiment, est-ce que vous pensez à de nouveaux investissements pour améliorer vos performances énergétiques?

Ph. S.: Il y a dix ans, j'ai installé des panneaux photovoltaïques. Je n'ai pas vraiment sondé les différentes technologies et je n'ai pas non plus demandé plusieurs offres de prix. Je l'ai fait pour bénéficier des certificats verts très intéressants à ce moment-là.

Je sais qu'aujourd'hui, si j'ai de nouveaux projets comme l'ajout de panneaux photovoltaïques, par exemple, je pourrai appeler Broptimize pour bénéficier de leurs conseils techniques. Je saurai ainsi si le projet est faisable et rentable.

Demain, si vous construisez un nouveau bâtiment, comment vous y prendrez-vous?

Ph. S.: Pour ce bâtiment-ci, on a déjà pensé à l'isolation, au système de chauffage, au système frigorifique, au système électrique... Pour chaque poste, j'ai dû contacter chaque corps de métier indépendamment, en plus de mon architecte. J'ai la chance de m'y connaître un peu dans le bâni les compétences pour le faire, ça pourrait être intéressant de ne faire appel qu'à un seul prestataire tel que Broptimize. Il aurait alors un rôle «d'architecte» énergétique qui gèrerait les différents points de contact à avoir pour optimiser le bâtiment. Il y a trop d'éléments auxquels penser à l'avance que pour le faire de façon optimale, à 100%, soi-même.

